



**SOCIAL IMPACT
AWARD**



Цель исследования:

- Выяснить, какие факторы способствуют, а какие препятствуют открытию и развитию собственного бизнеса молодежью.
- Выявить, в какой поддержке и в каких знаниях больше всего чувствуют потребность молодые начинающие предприниматели, чтобы скорректировать программу SIA 2019

Формат:

Онлайн опрос (анкетирование)

+

Глубинное исследование (проведение интервью)

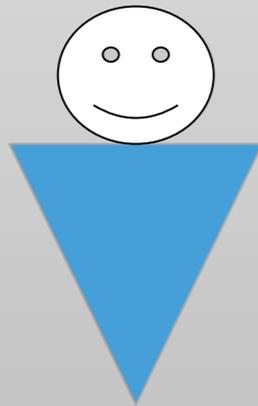
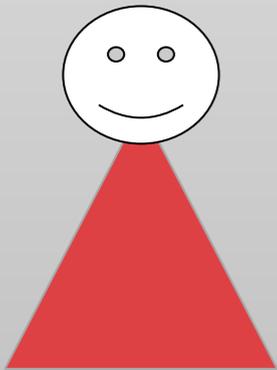


Всего приняли участие: **350**

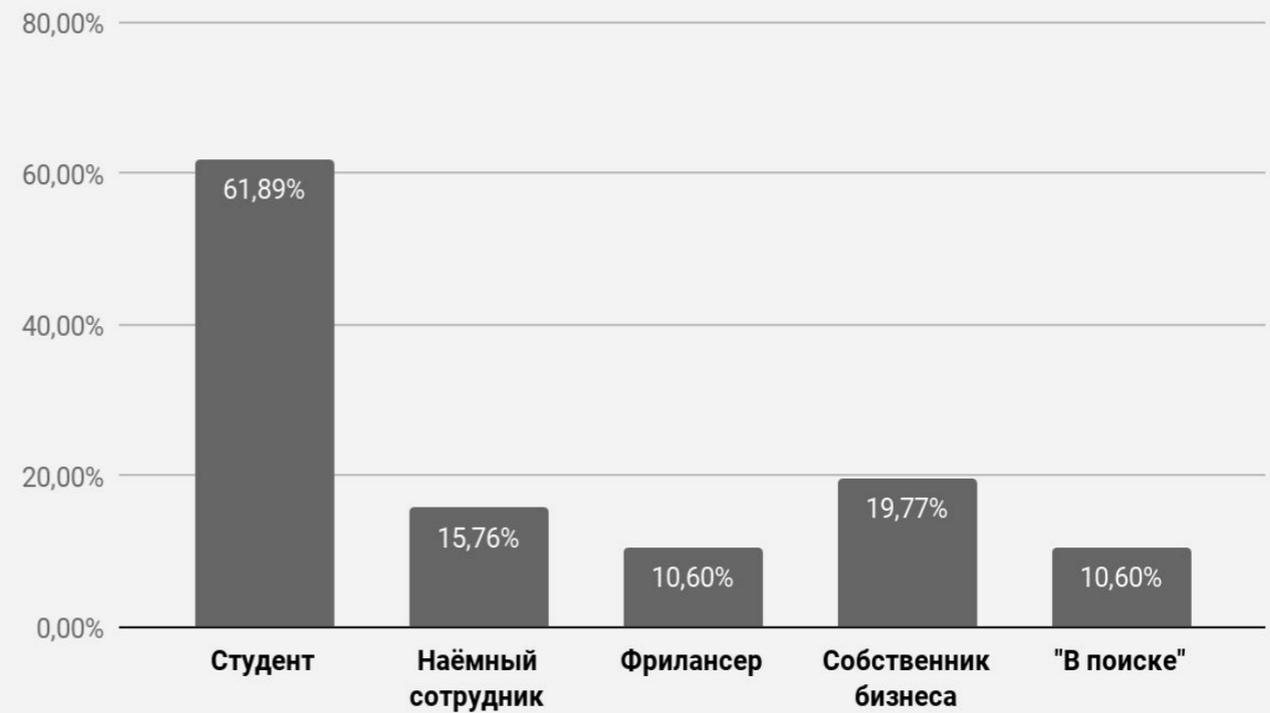
Возраст: **18-30** лет

70,7%

29,3%



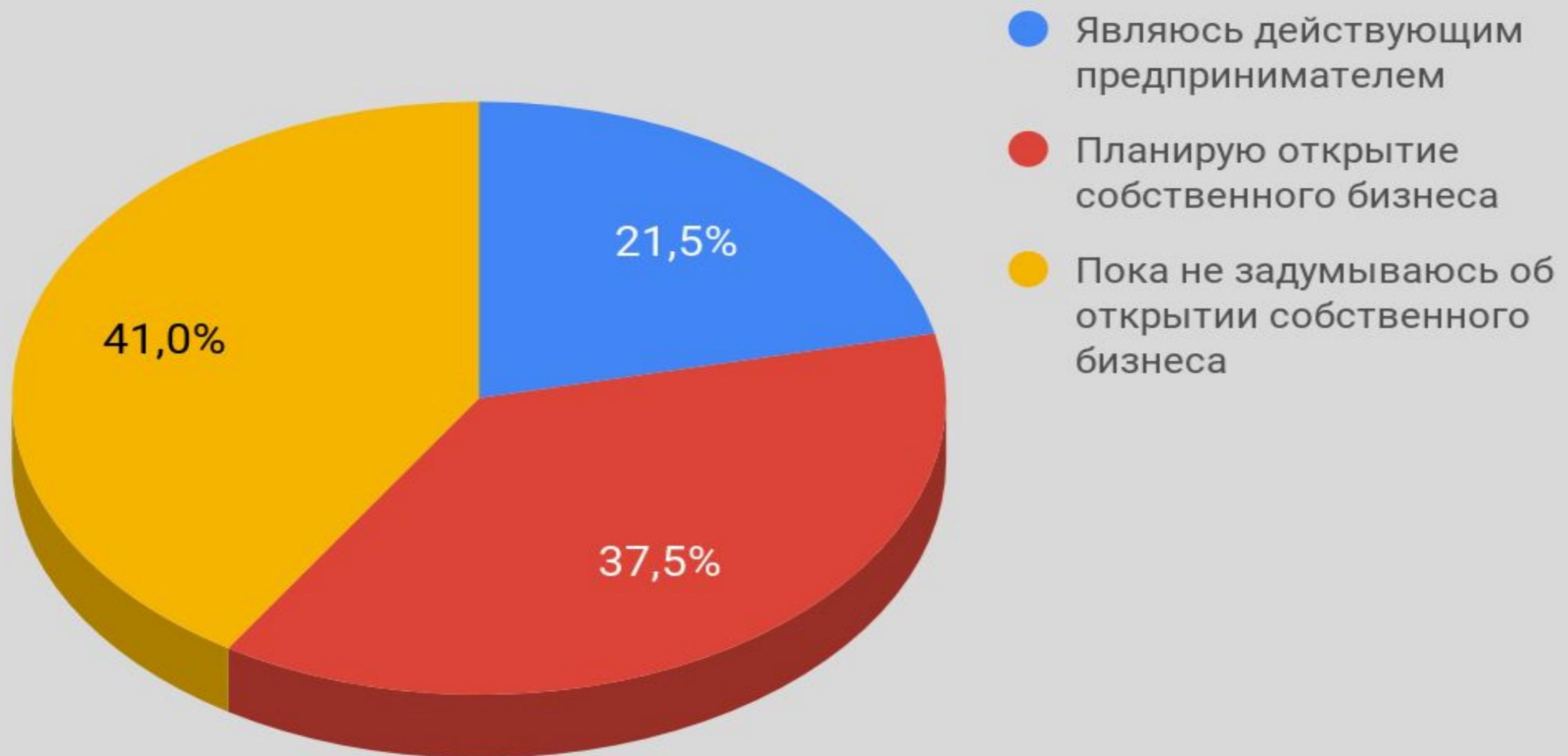
Род деятельности



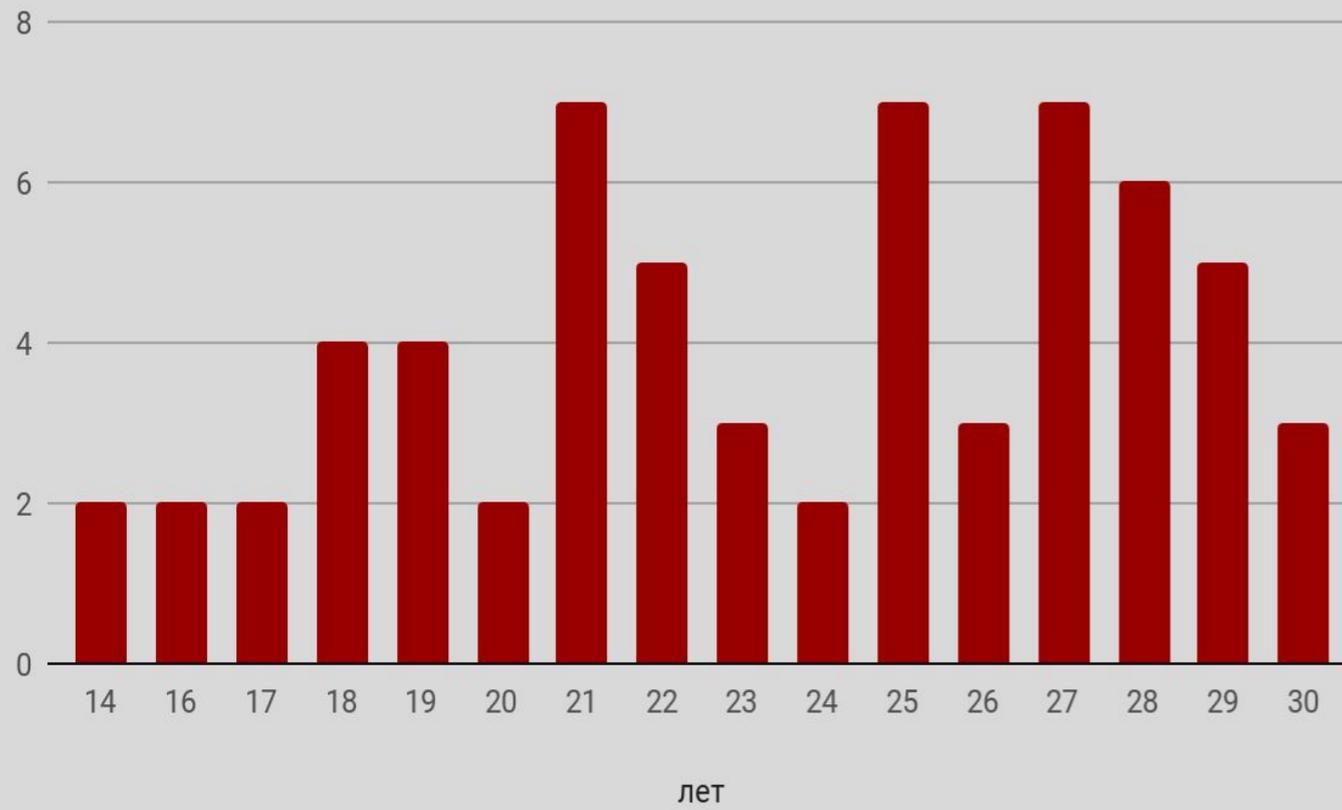
Образование



Опыт предпринимательской деятельности

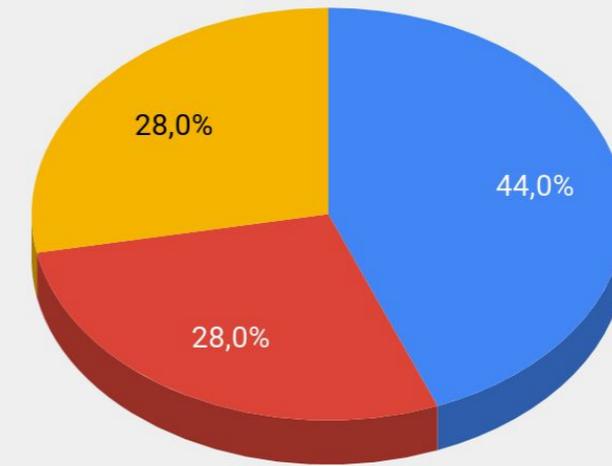


Начали заниматься собственным бизнесом в возрасте



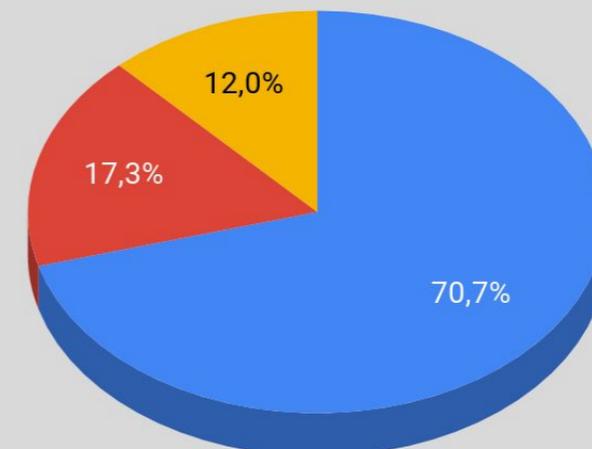
Опыт предпринимательской деятельности

● более 3-х лет ● менее 1 года ● 1-3 года



Сфера бизнеса

● Услуги ● Торговля ● Производство



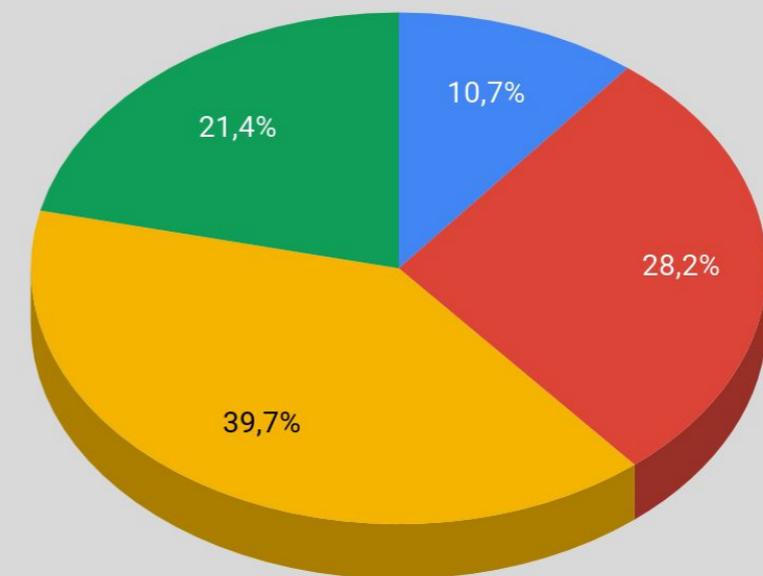
Планирующие открытие собственного бизнеса

● прорабатывают свою идею ● находятся в поиске бизнес-идеи



Планируют начать собственное дело

● В процессе запуска ● В ближайший год ● В ближайшие пять лет
● Не строят конкретных планов на этот счет, но видят себя собственником бизнеса в



Мотивация к открытию собственного бизнеса

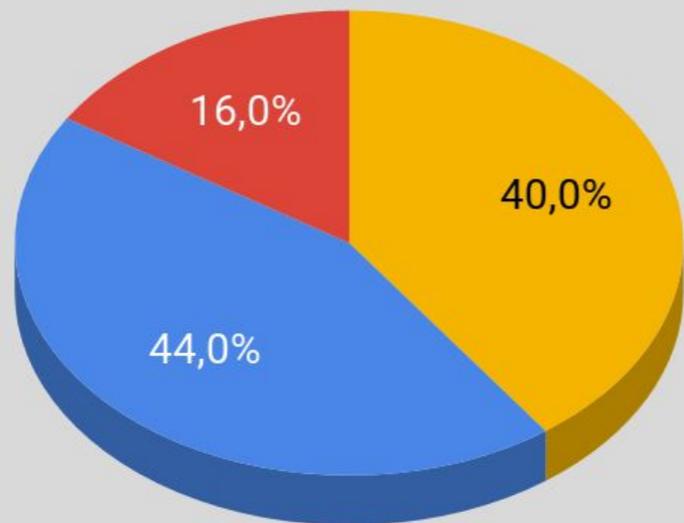
■ Действующие предприниматели ■ Будущие предприниматели



Относите ли Вы свою деятельность к социальному предпринимательству?

(ответы действующих предпринимателей)

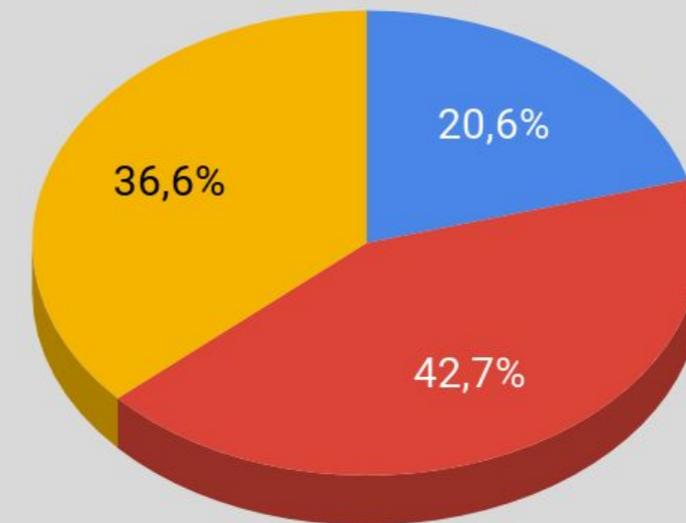
● Да ● Нет ● Затрудняюсь ответить



Относите ли Вы свой будущий бизнес к социальному предпринимательству?

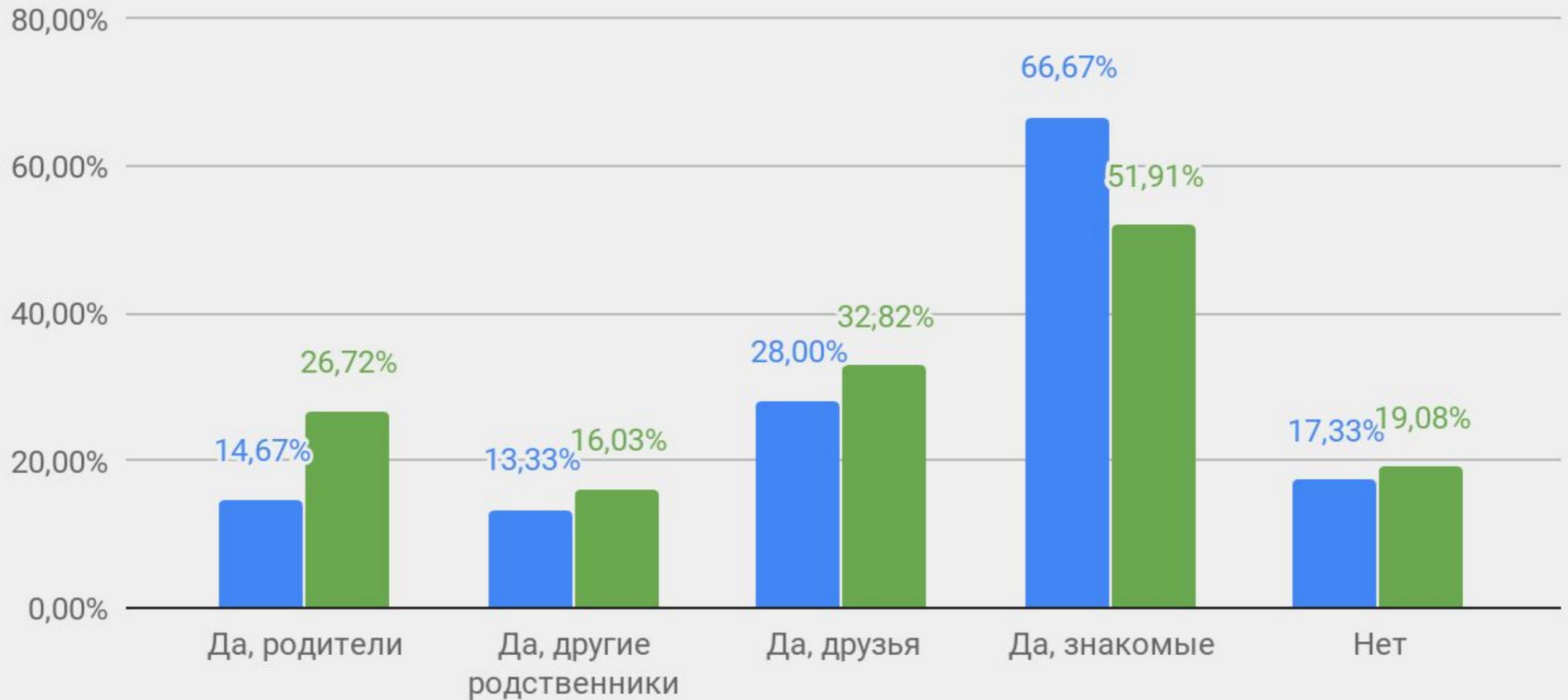
(ответы будущих предпринимателей)

● Нет ● Затрудняюсь ответить ● Да

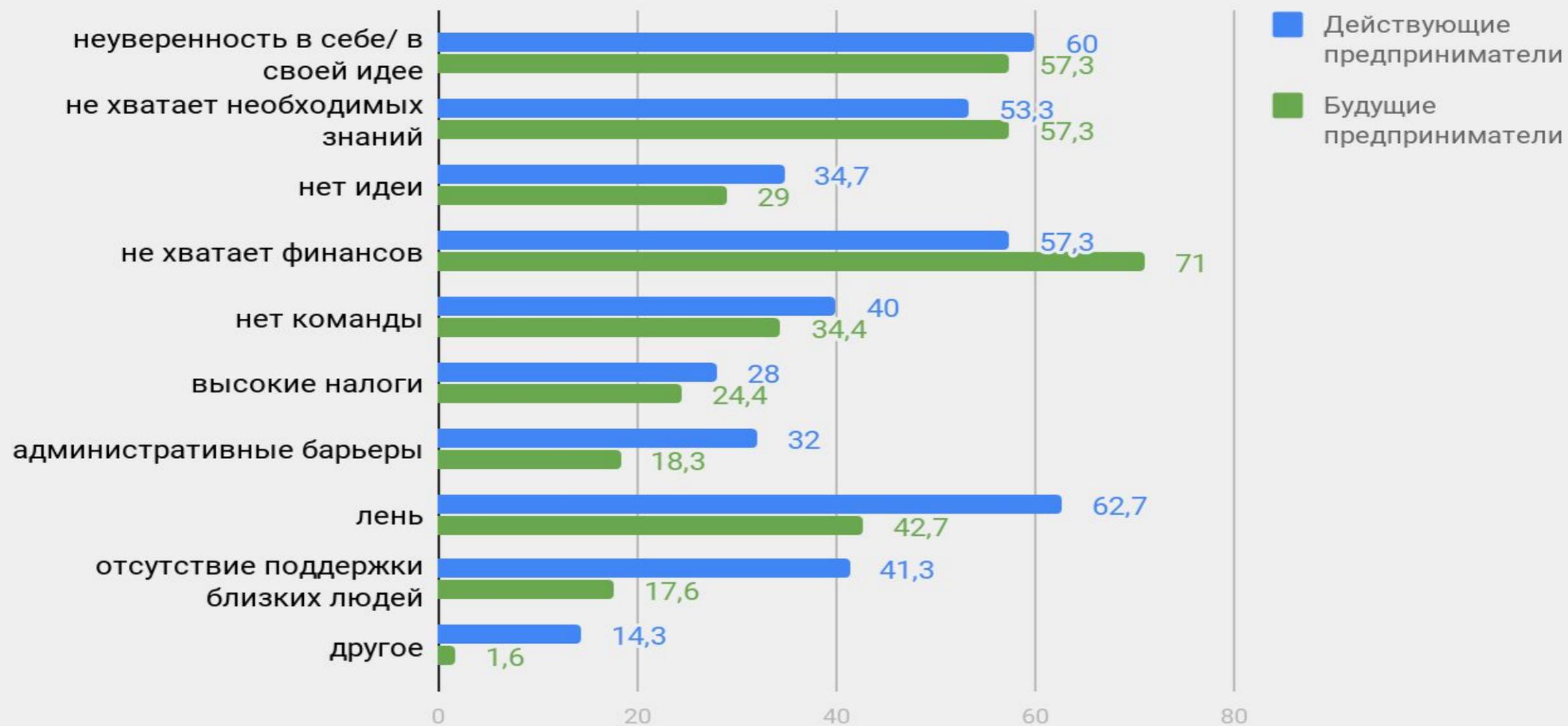


Предприниматели в окружении

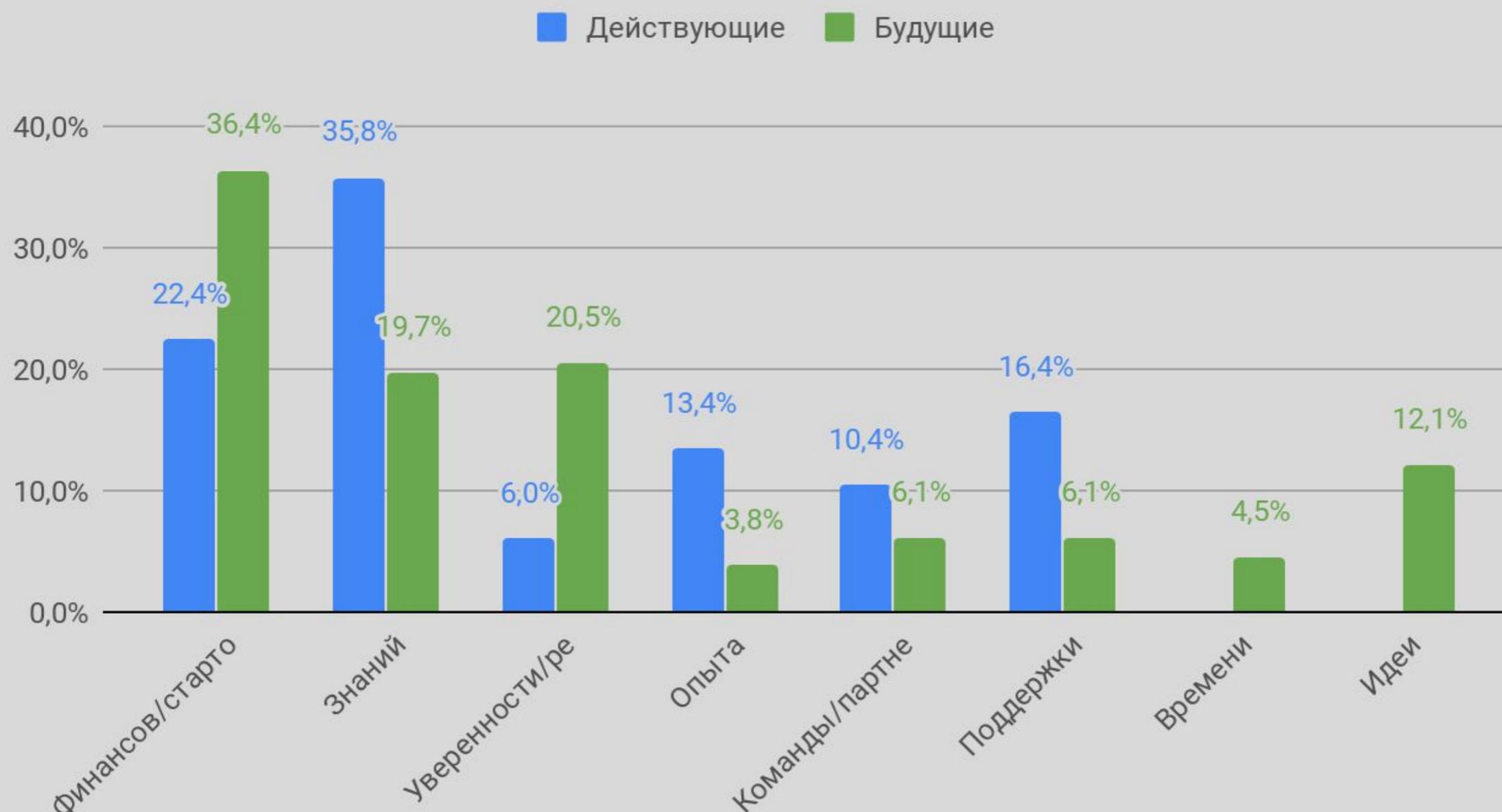
■ Действующие ■ Будущие



Что препятствует открытию собственного бизнеса?



не хватало/ не хватает для запуска бизнеса



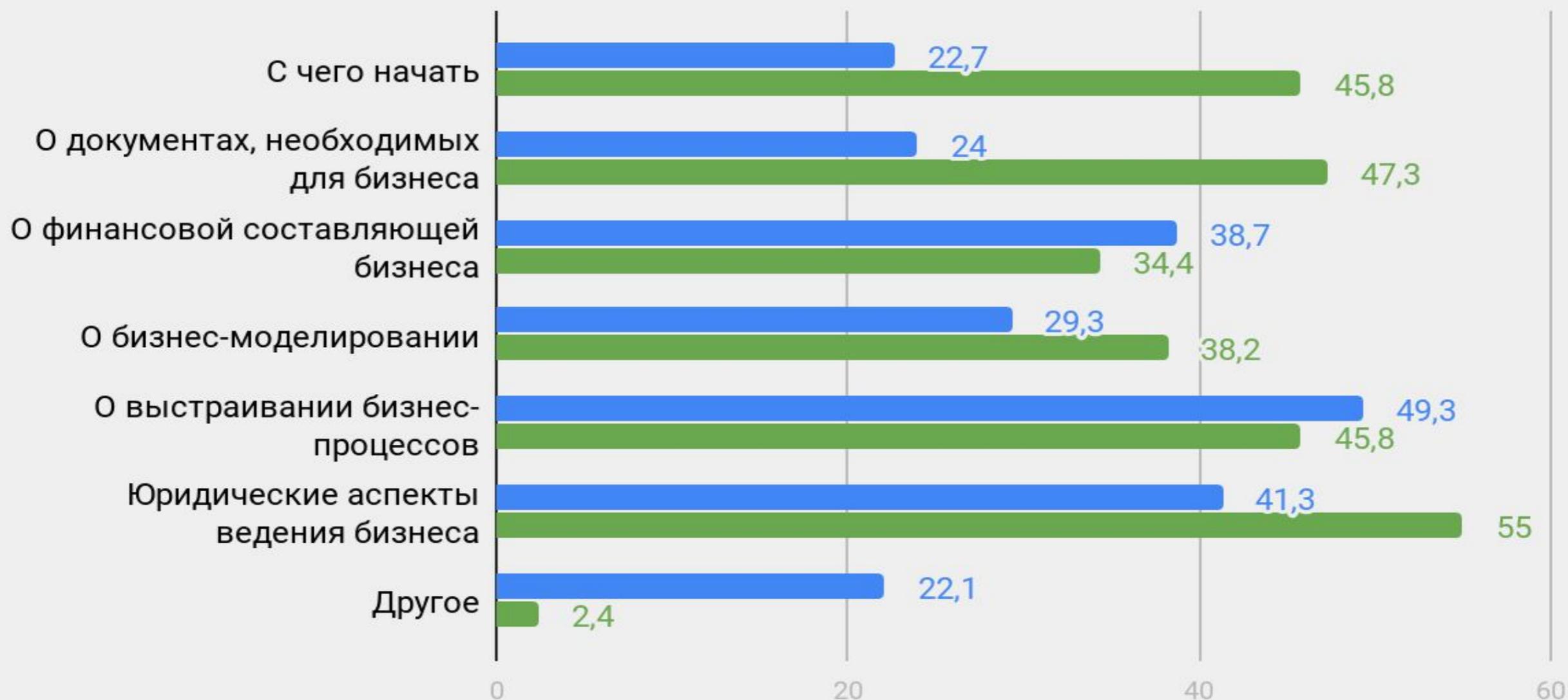
Знаний: Как правильно считается цена и как управлять этим риском? Как не нарушить закон и не испортить репутацию.

Маркетинг и продажи: нельзя делать бизнес без понимания, кому ты будешь продавать и сколько!

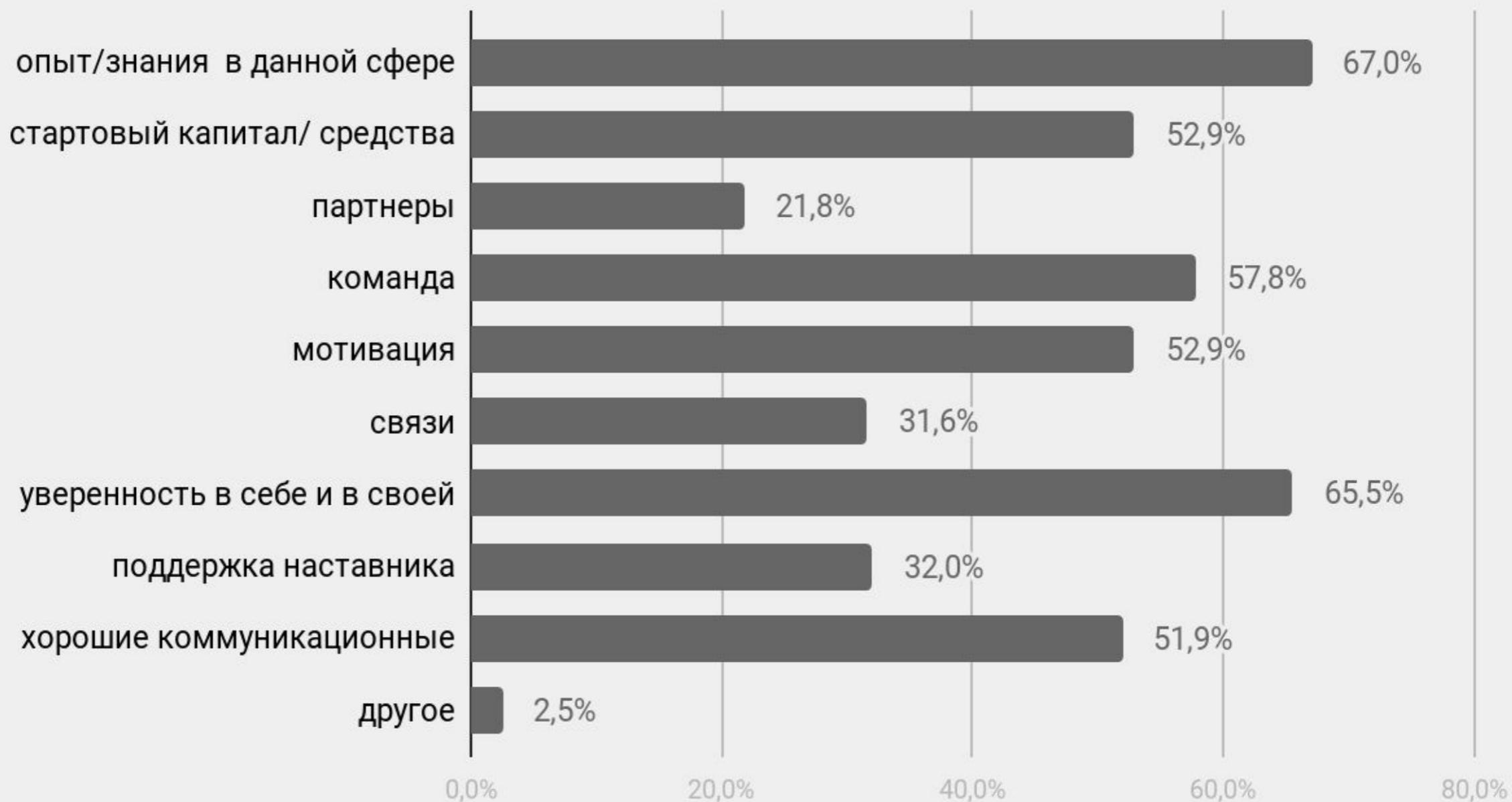
Процес сертификации, работы с госорганами, поиск инвестиций, выход на рынок

Знания, необходимые на стадии запуска бизнеса

■ Действующие предприниматели ■ Будущие предприниматели



Факторы успешного старта



Постоянная работа. Не сдаваться, пробовать.

Сильно влияет окружение и команда (заряжает и вдохновляет)

Наставник и знания

Как вы думаете, в чем секрет успешного запуска бизнеса?

ДЕЙСТВУЮЩИЕ

ПЛАНИРУЮЩИЕ

ТОП-5

труд/делать/пробовать

1

идея

вера в идею/себя

2

вера в идею/себя

ниша/рынок

3

боль ЦА

идея

4

мотивация/желание

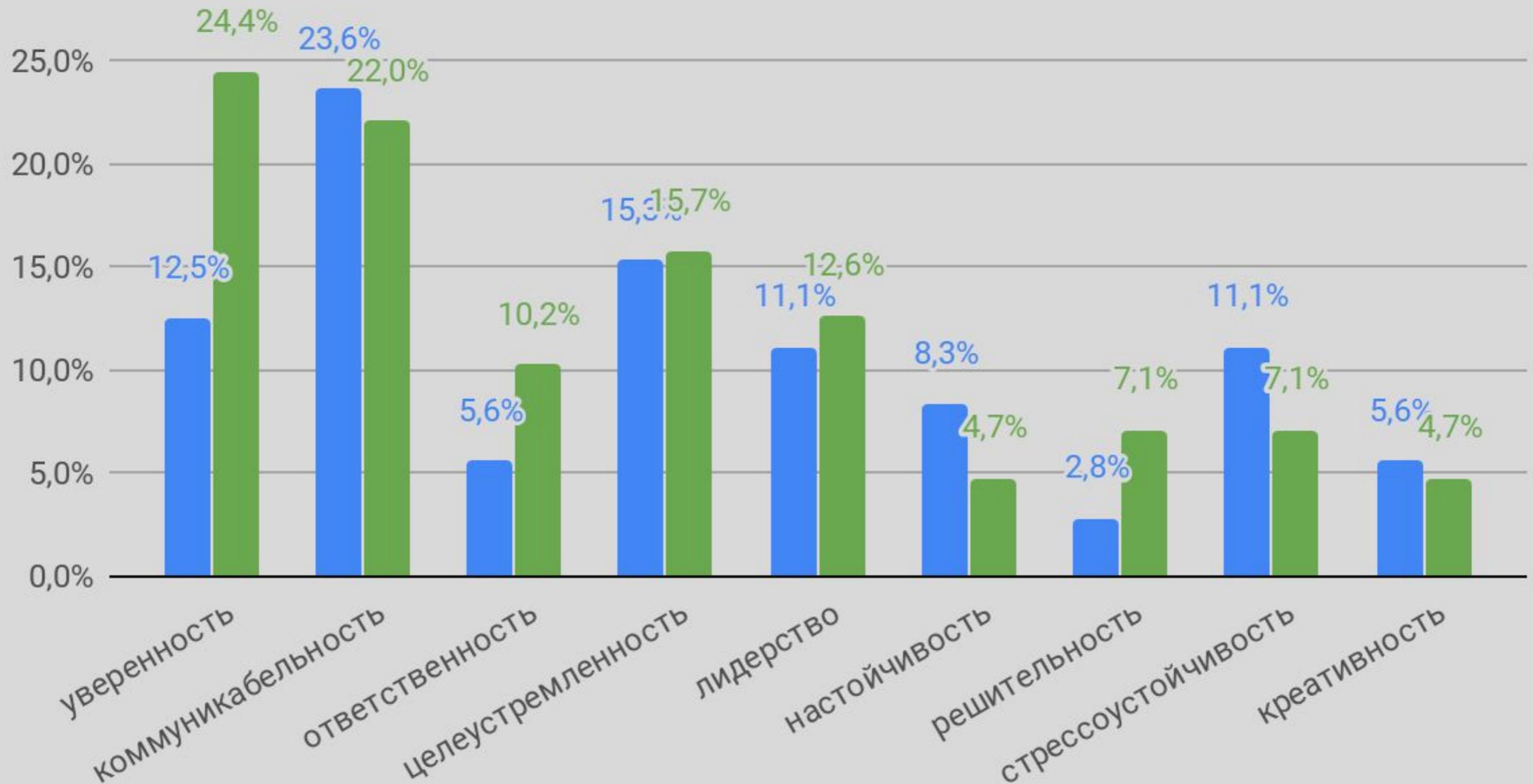
знания, финансы

5

команда, бизнес-план

Необходимые качества предпринимателя

■ Действующие предприниматели ■ Будущие предприниматели



Предпринимательский путь



“Хотелось бы, чтобы это стало делом жизни, но кто знает, что может произойти?”

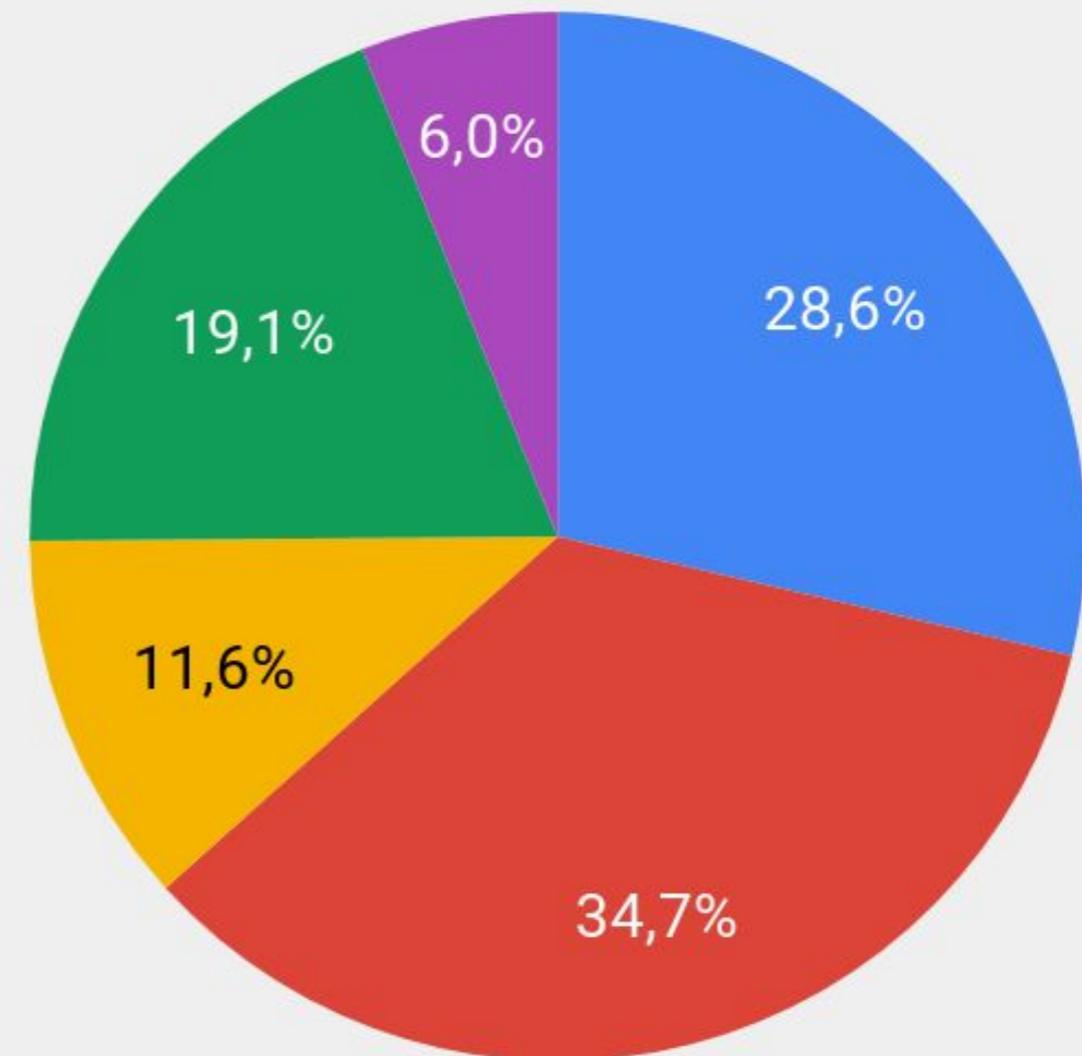
“Как можно планировать свой путь в эпоху всеобщей неопределенности? Я буду делать то, что востребовано, и в тоже время от чего я получаю удовольствие.”

“Человек предполагает, а чиновники решают”

“Люди и бизнес - это моя любовь на всю жизнь. То и другое доставляет радость каждый день.”

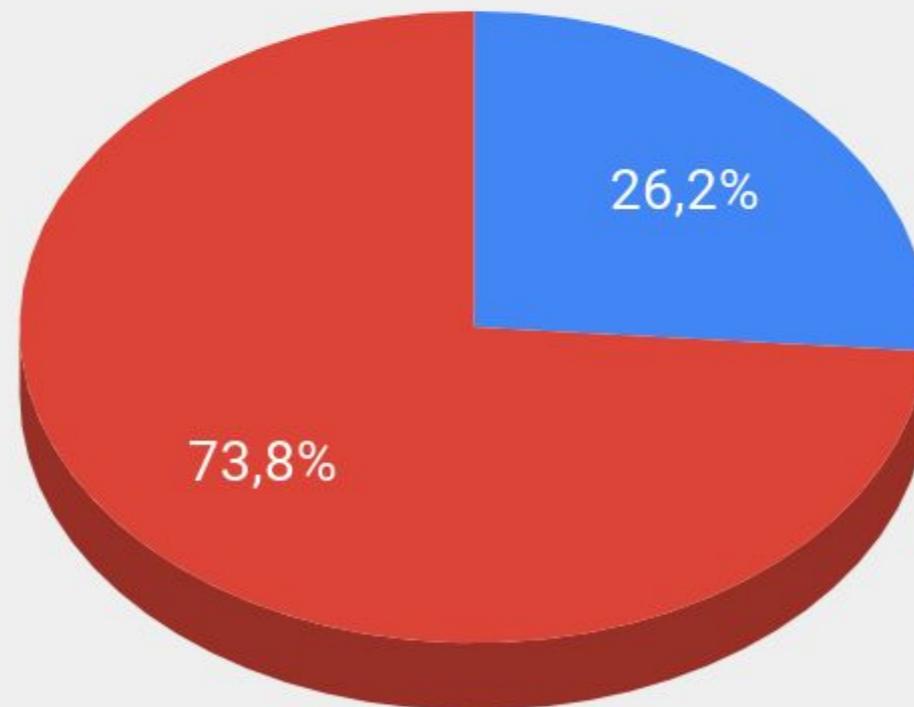
Какая модель вам ближе?

- построить маленький, но стабильный семейный бизнес, занимаясь любимым делом всю жизнь и передать его потомкам
- создать масштабную компанию федерального или международного уровня
- быть серийным предпринимателем (доводить бизнес до определенного уровня успешности, затем продать его или
- создать бизнес, который сможет давать постоянный пассивный доход, и всю
- другое



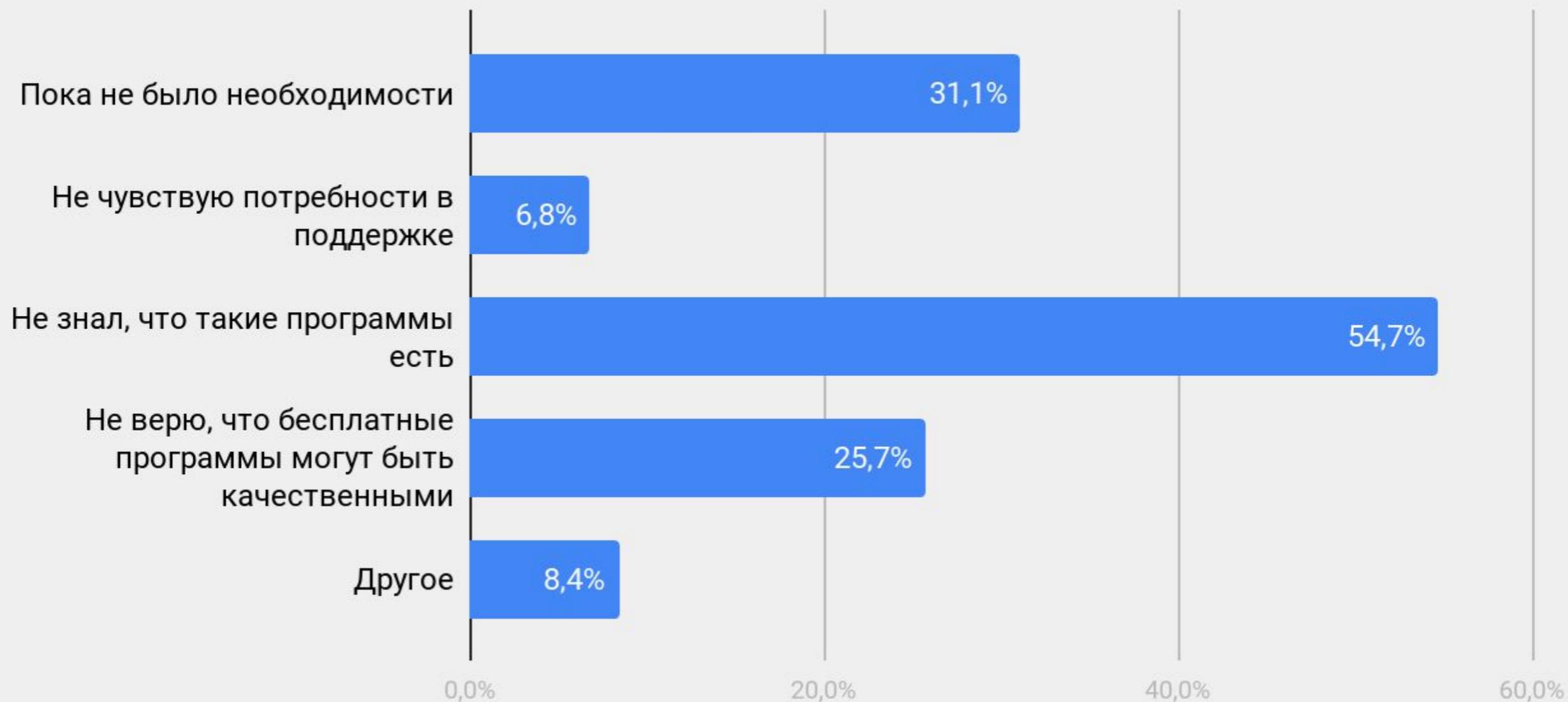
Участие в программах поддержки для молодых начинающих предпринимателей

- да, являюсь или был участником программы поддержки начинающих предпринимателей
- не участвовал ни в каких программах поддержки



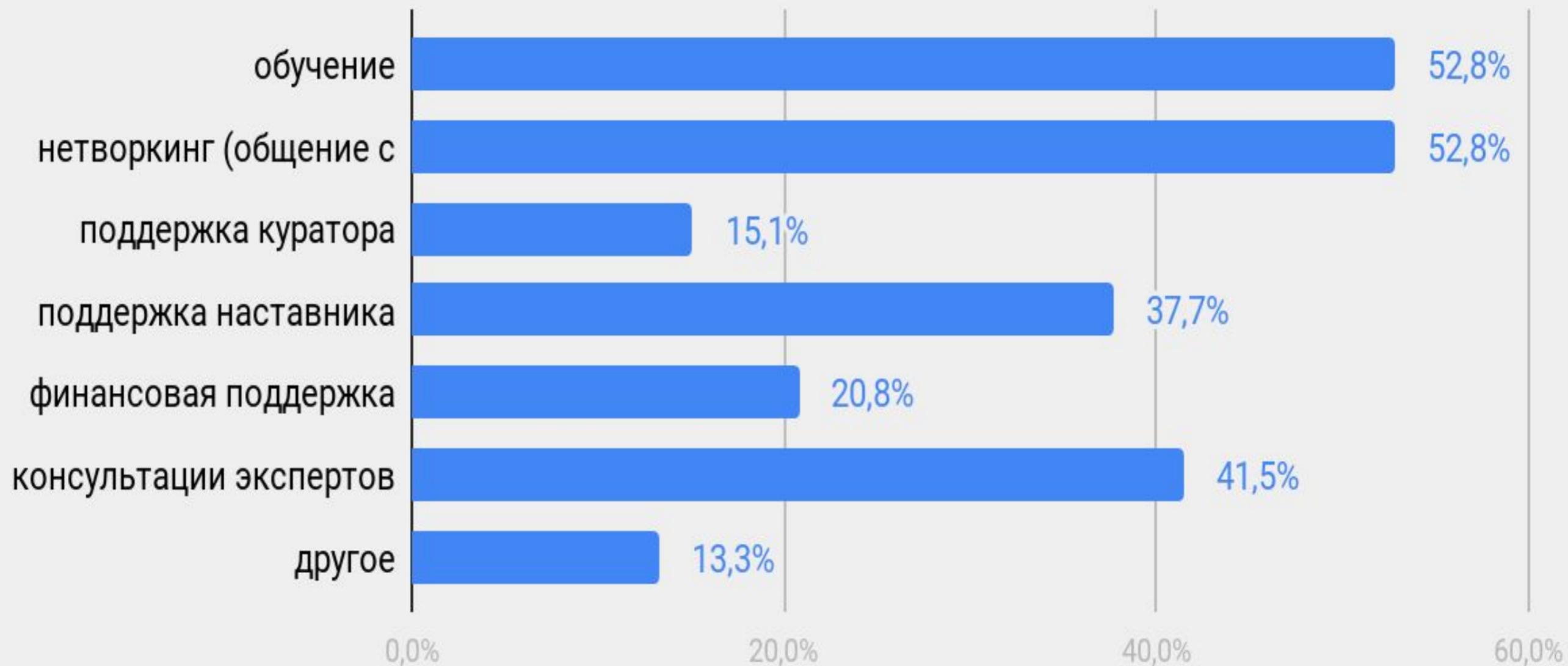
НЕ УЧАСТВОВАЛИ

Причины

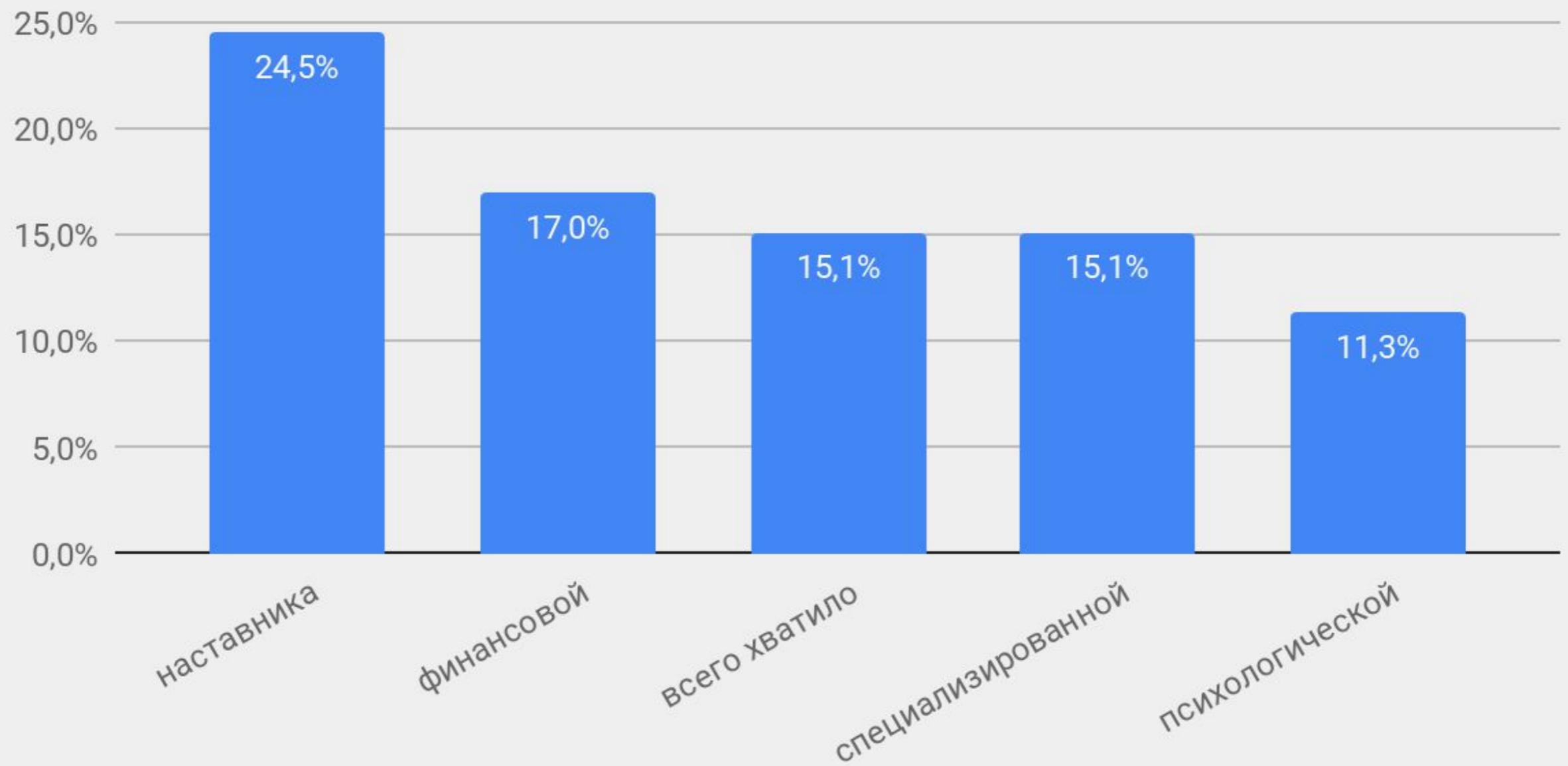


УЧАСТВОВАЛИ

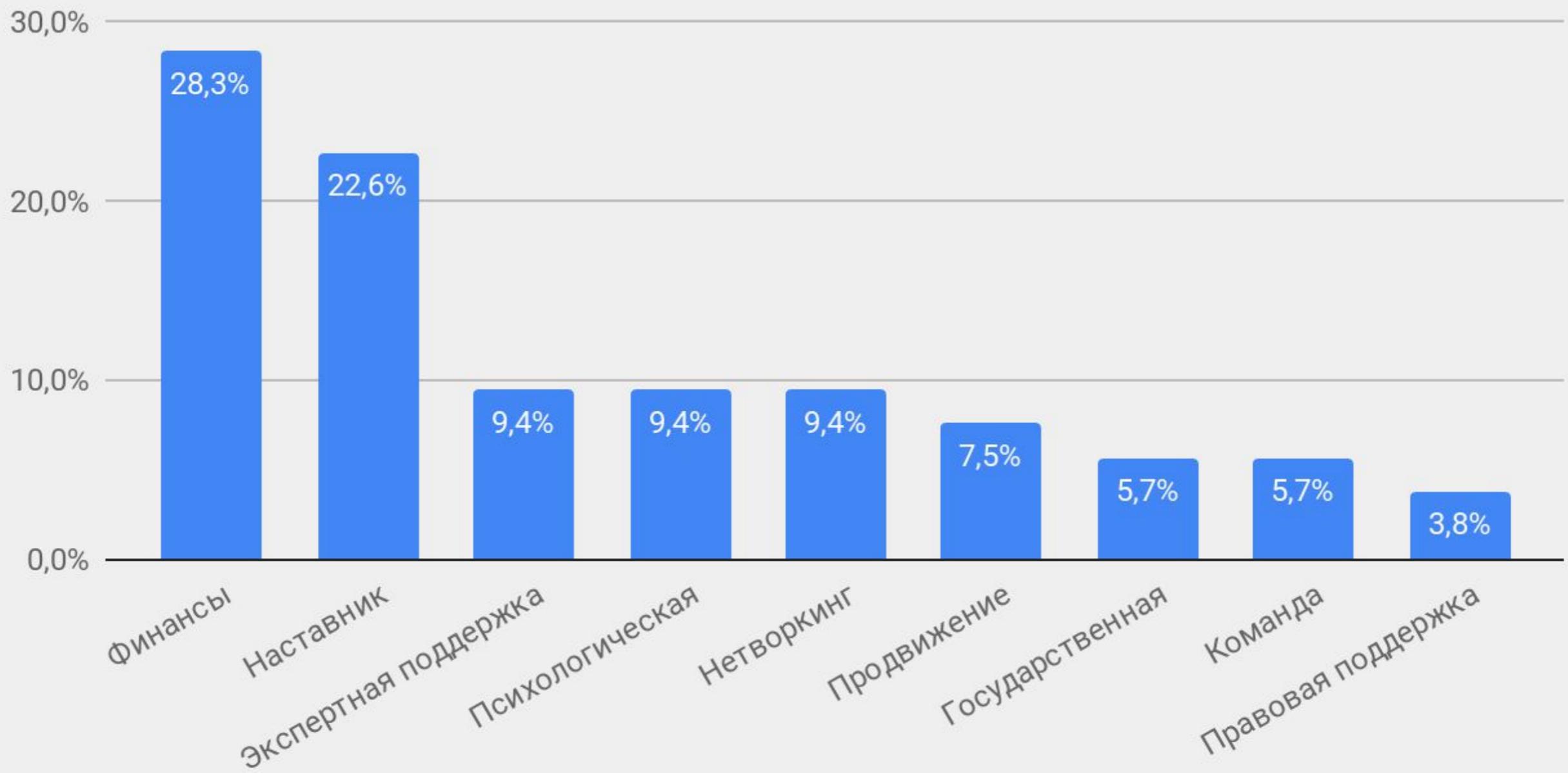
Было самым ценным в программе:



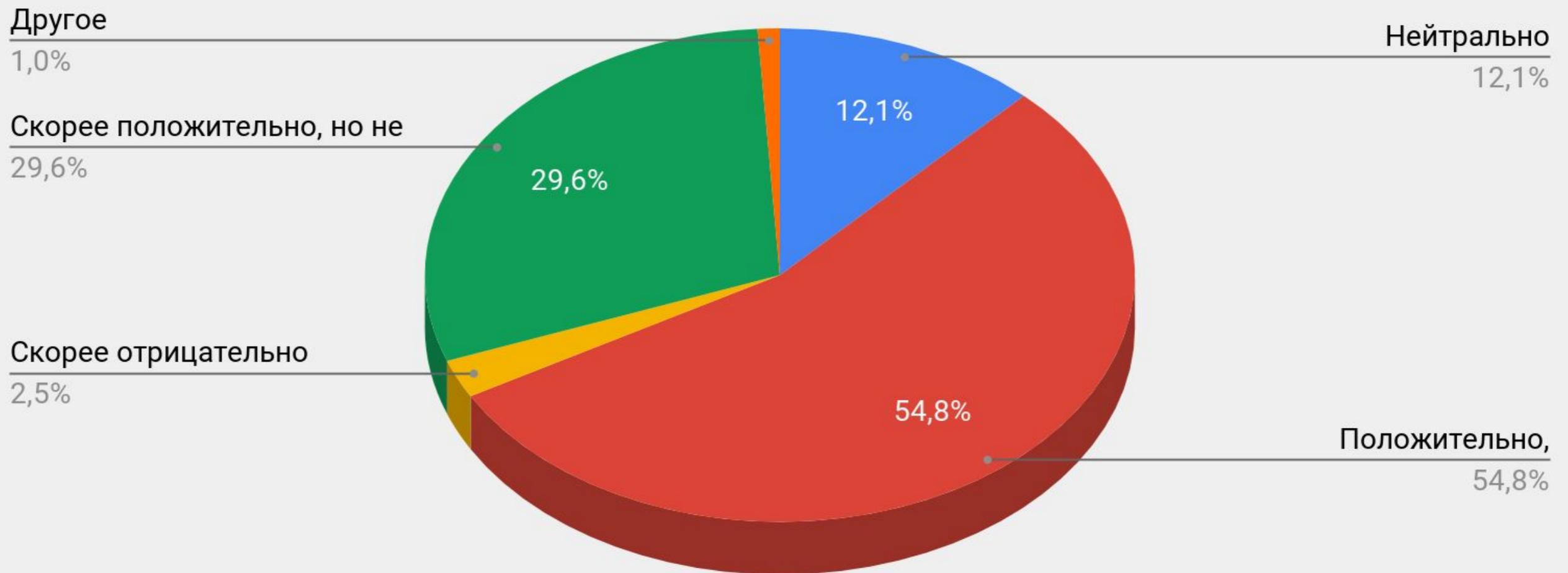
Не хватило поддержки:



Требуется сейчас:

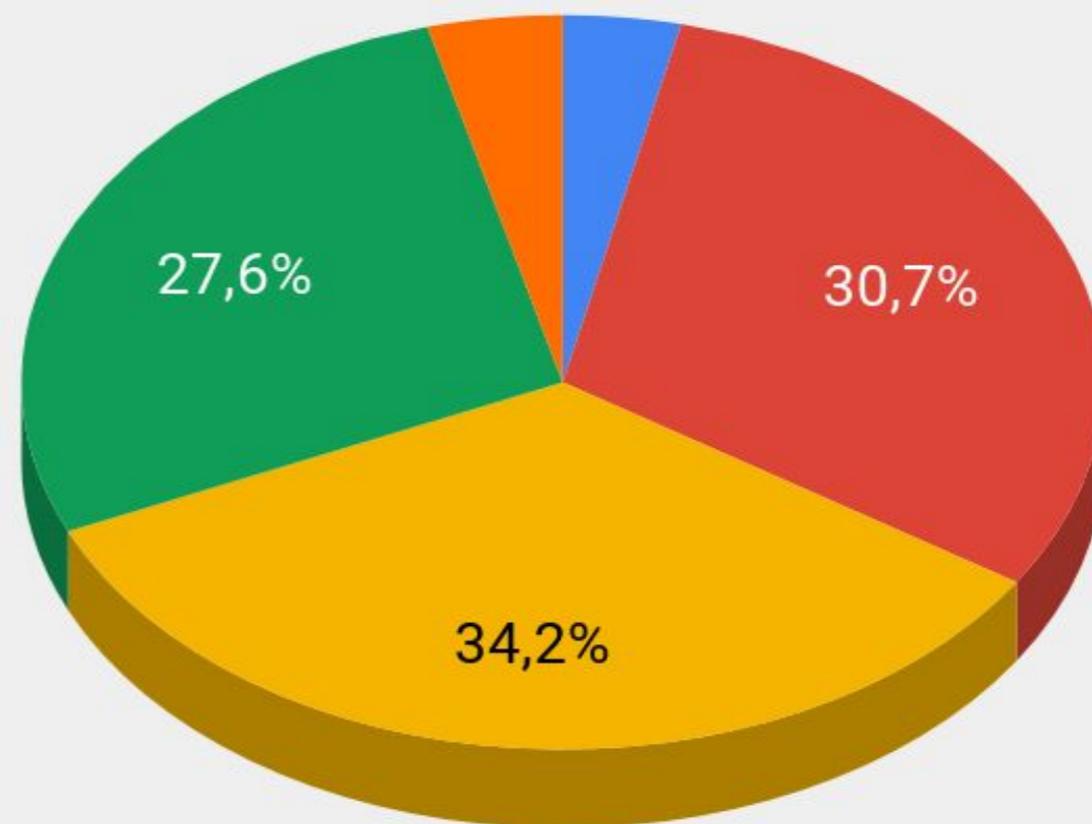


Отношение к различным обучающим курсам/семинарам/тренингам/программам по теме предпринимательства



Опыт обучения по темам, так или иначе связанным с предпринимательской деятельностью

- Знаний много не бывает, не пропускаю ни одного обучающего мероприятия по темам, связанным с бизнесом
- Регулярно посещаю курсы/семинары/тренинги/программы
- Обучался однажды на одном курсе/семинаре/тренинге/программе
- Нет, никогда
- Другое





Какие темы семинаров/тренингов/мастер-классов/программ для вас сейчас актуальны?

ПЛАНИРУЮЩИЕ

ДЕЙСТВУЮЩИЕ

ТОП-5

Как /с чего начать свой бизнес

1

Маркетинг/продвижение

Маркетинг/продвижение

2

Команда/персонал

Финансы/
инвестиции

3

Финансы/
инвестиции

Юридические
вопросы

4

Продажи

Команда

5

Масштабирование,
привлечение клиентов

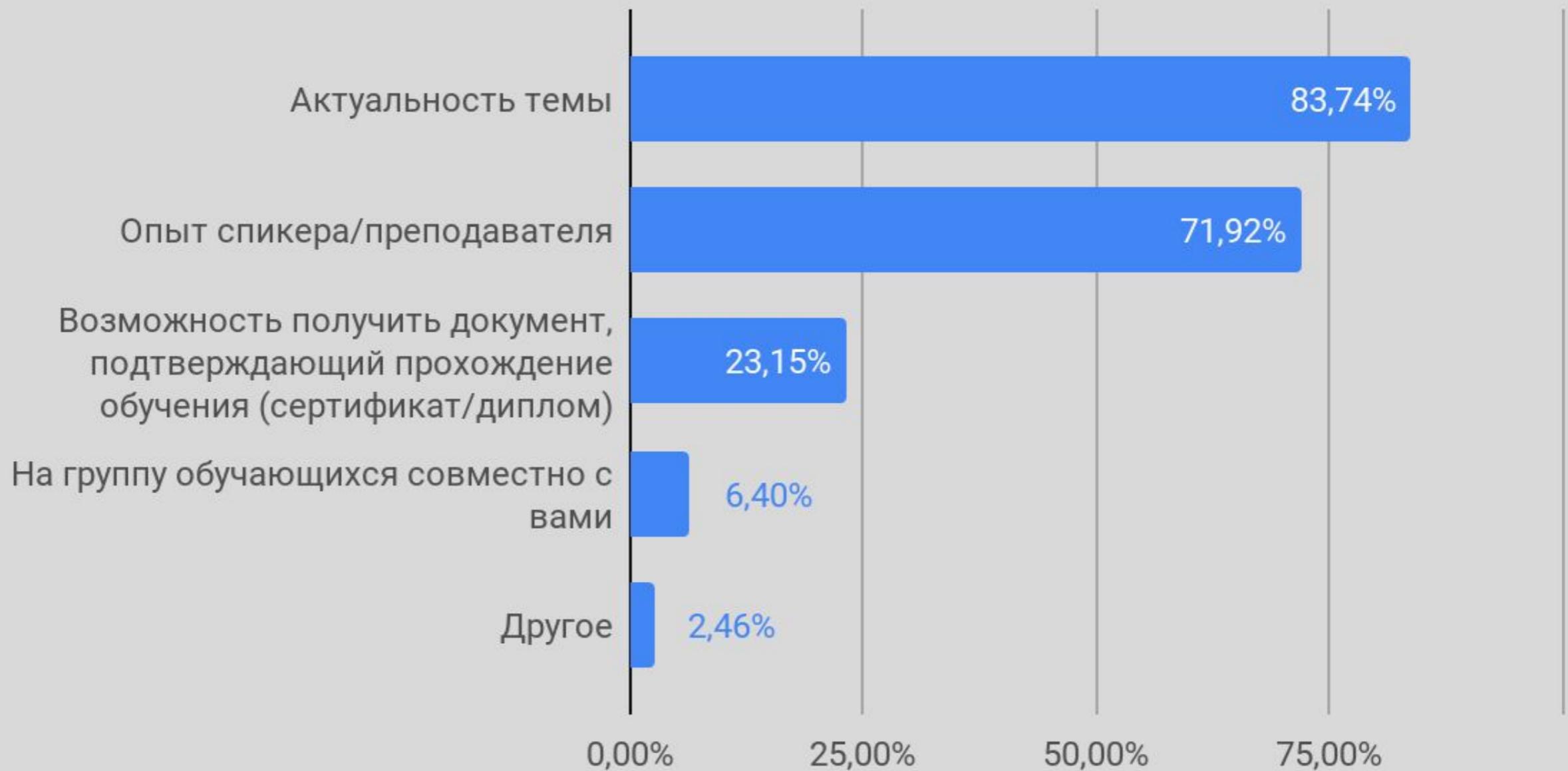
Отметьте, пожалуйста, утверждения, которые являются верными, по вашему мнению, в отношении пользы образовательных программ:



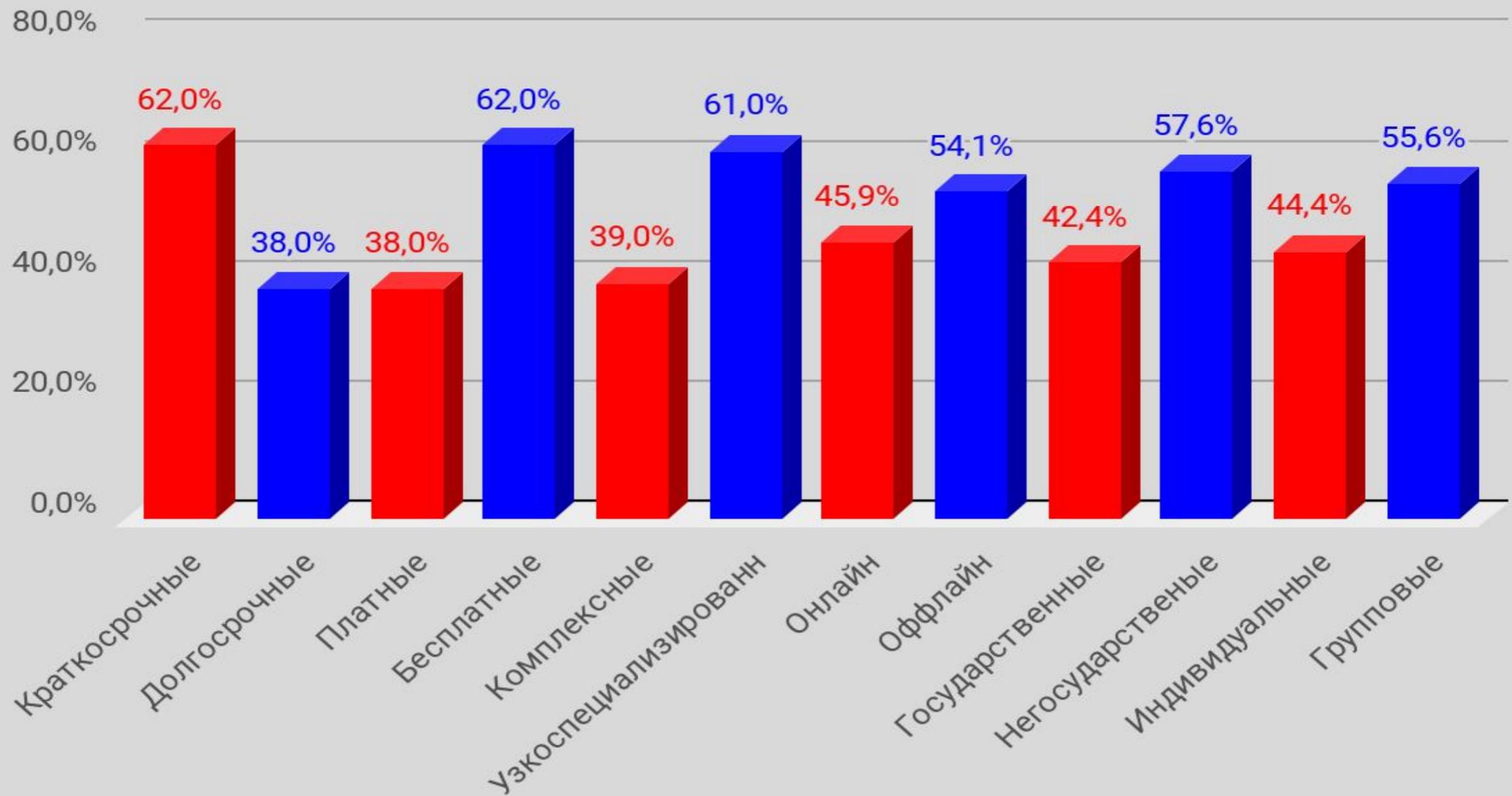
“Учение-свет, а неученье - чуть свет и на работу”

“Нельзя научить, можно научиться. Хоть платно, хоть бесплатно.”

На что вы в первую очередь обращаете внимание при выборе обучающей программы?

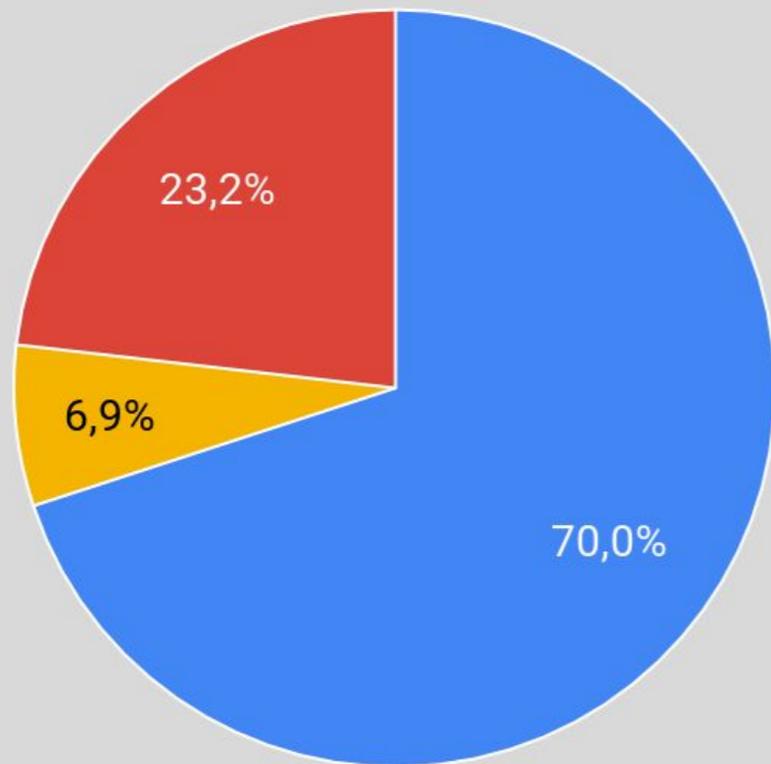


Каким программам вы отдаете (отдали бы) предпочтение



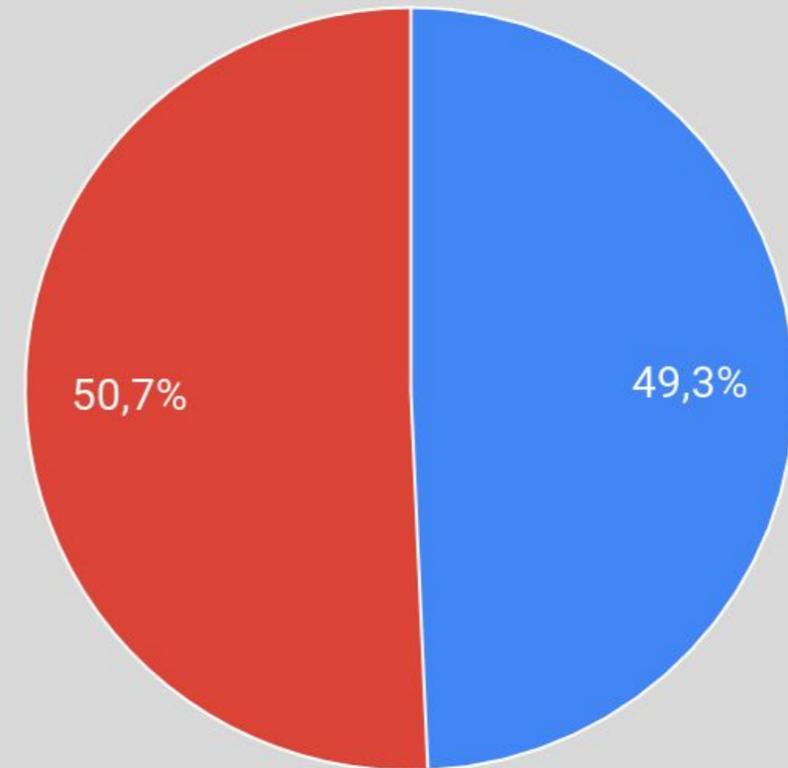
Подписаны ли вы на какие-либо сообщества предпринимателей?

● Да ● Затрудняюсь ответить ● Нет



Посещаете ли вы встречи с действующими предпринимателями?

● Да ● Нет





Советы от действующих предпринимателей начинающим:

Брать и делать! И в первую очередь подумать о команде. Самому не разорваться, на все себя не хватит

Что бы не произошло в бизнесе, помните, это опыт, который помогает вам каждый день видеть больше, чем вы видели раньше.

Сначала где-то поработать, посмотреть, как другие работают в той сфере, в которой хотите строить бизнес. Или если еще нет идеи, то в разных местах.

Сразу думать о том, как бизнес развивать, масштабировать

Начинайте, потому что бояться трудностей глупо. Лучше начать, ввязаться, а потом уже найти решение тех проблем, которые кажутся неразрешимыми.

Слушать, что тебе советуют и не думать, что у тебя такого не будет

Делать! Только после начинания приходят проблемы и надо искать пути решения и не сдаваться и не бояться говорить, что у тебя не все хорошо и просить о помощи